

## موضع إثرائي

### فلاسفة وعلماء العرب

ورث فلاسفة وعلماء العرب التراث الفلسفى الناولى من اليونانيين، وحاولوا فهم بعض المشكلات السلوكية بطريقة علمية، تدل على فهم واحترام للروح العلمية، والمنهج العلمي؛ ومن أبرزهم: "ابن سينا"، "أبو حامد الغزالى".



ابن سينا

من أبرز إسهاماته في مجال الدراسات النفسية ما يلى:

- درس العلاقة بين الأمراض الجسمية وعلاقتها بالناحية النفسية وهو ما يعرف في وقتنا الحاضر "بالطب السيكوسوماتي" أي الأمراض الجسمية التي نشأت لأسباب نفسية.
- اهتم بالإدراك الحسى، ووضح كيف يدرك العقل الكليات، والإدراك في مفهومه مراتب؛ فالإدراك الحسى هو أدنى مرتبة وهو انتقال صورة الشيء الخارجي إلى الذهن.
- تحدث في كتاب (الشفاء) عن الانفعالات التي تميز الإنسان عن الحيوان مثل الضحك، والتعجب، والبكاء، والخجل.

### ثالثاً: خصائص الدوافع:

تتميز الدوافع بعدد من الخصائص أهمها:

الخصائص	م	الوصف والتمثيل
١ تعد الدوافع قوى أو حالات داخلية لا نلاحظها مباشرة.	فبحن نستدل عليها من السلوك الصادر عنها، فإذا كان السلوك متوجهاً نحو الطعام مثلاً استنتجنا دافع الجوع.	
٢ تعد الدوافع قوى محركة وموجدة للسلوك في آن واحد.	فهي تجعل الفرد في حالة نشاط مستمرة، لا تتوقف حتى تتحقق الأهداف، أو تُشبّع الحاجات، أو تُرضي الرغبات.	
٣ تناسب قوة الدافع طردياً مع الجهد المبذول لإرضائه.	ويعني هذا أنه كلما زادت قوة الدافع زاد الجهد المبذول لإشباعه. مثال: الفرد الذي لم يأكل لمدة يوم كامل يبذل جهداً لإشباع دافع الجوع أكبر من جهد الشخص الذي لم يمض على تناوله للطعام سوى أربع ساعات فقط.	
٤ تنسم طريقة إشباع الدافع بالمرونة.	فالفرد إذا وجد أن الطريقة التي يسلك بها لإشباع الدافع لا تتحقق أهدافه، فإنه يحاول تعديل وجهة سلوكه، وتغيير هذه الطريقة بطريقة أخرى تتحقق له الهدف. مثال: إذا شعر الفرد بحالي جوع وعطش شديددين، فإن الأولوية تكون أولاً لطلب الماء قبل طلب الطعام؛ ذلك لأن الجسم عادةً يستطيع تحمل الجوع لفترة أطول من استطاعته لتحمل العطش.	
٥ الدافع الأقوى عند الفرد تكون له الأولوية في الإشباع.	تظهر الدوافع الفطرية الفسيولوجية (الجوع والعطش والجنس) بشكل دوري.	
٦ هي تمر بدوره كاملة تبدأ بظهور الحاجة وما يصحبها من توتر، ثم مرحلة الإشباع، ثم يتوقف السلوك بعد الإشباع إلى حين تظهر الحاجة من جديد، أما الدوافع الاجتماعية والشخصية فهي ليست دورية، حيث إن قوتها لا تنخفض بعد الإشباع، بل تزداد قوتها. مثال: الحاجة إلى التفوق، وال الحاجة إلى جمع المال والثروة، وال الحاجة إلى تحقق الذات، وهي حاجات كلما تم إشباعها، فإنها تحتاج إلى المزيد.	فهي تمر بدوره كاملة تبدأ بظهور الحاجة وما يصحبها من توتر، ثم مرحلة الإشباع، ثم يتوقف السلوك بعد الإشباع إلى حين تظهر الحاجة من جديد، أما الدوافع الاجتماعية والشخصية فهي ليست دورية، حيث إن قوتها لا تنخفض بعد الإشباع، بل تزداد قوتها. مثال: الحاجة إلى التفوق، وال الحاجة إلى جمع المال والثروة، وال الحاجة إلى تحقق الذات، وهي حاجات كلما تم إشباعها، فإنها تحتاج إلى المزيد.	

## أولاً: تعريف الدافع:-

هو قوة داخلية تحرك الفرد للقيام بسلوك معين، مما قد يؤدي إلى إشباع حاجة، أو تحقيق هدف، أو إرضاء رغبة.

مثلاً: بعد الجوع (دافع) لأنّه يحرّك الفرد، ويدفعه إلى القيام بسلوك معين، ( هو البحث عن الطعام وتناوله) لتحقيق هدفه، وإشباع حاجته، وإرضاء رغبته.

## ثانياً : أهم المفاهيم المرتبطة بالداعع:

يرتبط مفهوم الداعع بالعديد من المفاهيم الأخرى المتداخلة معه لدرجة يصعب عندها على البعض أن يميز بينها، ومن بين هذه المفاهيم ما يلى:

المفهوم	الوصف (التعريف، والأمثلة)
ال الحاجة	هي شعور الفرد بافتقاره لشيء ما، مما يؤدي إلى توتره الذي يدفعه إلى القيام بنشاط معين، يؤدي إلى إشباع الحاجة، ومفهوم الحاجة يرتبط بمفهوم الداعع.
المحفز	يعد المحفز الوجه الداخلي المحرك للداعع فهو: دفعه من الداخل، تنشط الفرد للقيام بسلوك معين، بهدف إشباع حاجة فطرية فسيولوجية، أو غاية حيوية تضمن له البقاء.
الباعث	هو شيء خارجي (مادي أو اجتماعي) يستثير الداعع، الذي يدفع الفرد إلى القيام بسلوك ما للحصول على هذا الشيء.

## **الدّوافع والانفعالات**

يصعب على الإنسان أن ينكر أن أدائه لأى عمل كان وراءه دافع ، وأن تعرضه لوقف غير متوقع يسبب له إنفعالا ، لذلك عزيزى الطالب تتعرض فى هذه الوحدة لمعنى الدّوافع بوجه عام ، والفرق بين هذا المفهوم وبعض المفاهيم المرتبطة به مثل الحاجة والمحافر والباعث، كما نعرض فى الوحدة التصنيفات المختلفة للدّوافع، وكذلك الإنفعالات.

### **دوافع السلوك الإنساني**

#### **مقدمة :**

يحتاج كل إنسان إلى إجابات عن العديد من الأسئلة المهمة لمساعدته على تفسير سلوكه، وسلوك المحيطين به في المواقف المختلفة، من أمثلة: لماذا أجد نفسي قد اختلفت استجاباتي للمواقف المتشابهة؟ ولماذا يتصرف الناس بطريقة مختلفة في الموقف الواحد؟

وتمثل محاولات الإجابة عن مثل هذه الأسئلة مبرراً أساسياً للاهتمام بدراسة موضوع الدّوافع.



الغزالى

من أبرز إسهاماته في مجال الدراسات النفسية ما يلى:

- ميز بين ثلاثة أنواع من السلوك، هي: (السلوك الكلى، السلوك الجزئى، السلوك الاضطرارى الإرادى).
- اهتم بدراسة موضوع الانفعالات، وكذلك درجة التأثر بتلك الانفعالات، والتغيرات العضوية التي تظهر على الشخص المنفعل.
- اهتم بالتعلم وطريقة اكتساب العادات الحسنة والتخلص من العادات السيئة منها.